



Renta4

Sabiduría para invertir

Constituida en 1989 como la primera Sociedad de Valores en España,

Renta 4 inició una larga trayectoria especializada en servicios de inversiones, gestión patrimonial y mercados de valores. Amparada en su vocación existencial de ayudar a las familias y las empresas a gestionar sus ahorros y patrimonio, y en sus valores de cercanía y calidad de servicio, en algo más de 30 años Renta 4 Banco se ha posicionado como una empresa de referencia en este sector.

La solidez obtenida en el mercado español la lleva, por evolución natural del negocio, a proyectar su modelo internacionalmente. En 2012 se fijan en el Área Andina y particularmente en Chile, como una zona que ofrece una oportunidad muy interesante para proyectar la compañía. “Lo que vimos –dice Juan Carlos Ureta, presidente de Renta 4– es que acá se estaban produciendo fenómenos que ya habíamos visto en España, como por ejemplo la transformación del ahorrador en inversor. El ahorrador chileno no sólo quiere poner la plata en el banco sino que quiere invertirla. Es un concepto que requiere una pedagogía distinta, una forma de trabajar muy diferente a la que tienen los bancos comerciales”.

La llegada a Chile también se relaciona, precisamente, con un cambio cultural que se produce en el inversor chileno. “Al igual que en España, el inversor en Chile es muy local, le gusta invertir en lo próximo, pero cada vez se abre más a mirar hacia afuera. Hacer cambiar al inversor su punto de vista, de su foco para que vea el mundo global, es

nuestra misión en Renta 4. El inversor es más cauteloso, nosotros tenemos que ponérselo fácil y esa es nuestra tarea, el dar confort, el dar seguridad, y eso se logra con mucha pedagogía y mucha proximidad. Ese es el mayor aporte que nosotros podemos hacer aquí”, asegura Ureta.

Pero en su entrada en el país, esta entidad considera que hay dos hechos destacados que abren nuevas oportunidades a esta región. Por un lado, que el Área Andina está en un proceso de integración financiera regional y, por otro, que para Renta 4 existe el desafío de atraer la mirada hacia Europa. “Lo que vimos – añade Ureta– es que en Chile



Juan Carlos Ureta, presidente de Renta4:

“Internet nos permite beneficiarnos de una gran eficiencia de costos y de un canal de acceso del cliente para contratar los productos y servicios financieros”.

“Vemos ya en Chile el fenómeno de la transformación del ahorrador en inversor. Ya no sólo quiere poner la plata en el banco sino que quiere invertirla” **(Juan Carlos Ureta, presidente de Renta 4).**

El grupo Renta 4 lleva más de 30 años en el mercado. Hoy emplea una media de unas 500 personas, de las cuales más de la mitad se localiza en los servicios centrales en Madrid y el resto está ubicado en la red propia de oficinas.

se fijan en EE.UU., en el dólar, como es lógico, pero Europa es el 25 por ciento de la economía mundial, es un tercio de la emisión de bonos a nivel mundial, casi un 30 por ciento del valor bursátil internacional y realmente pensamos que un inversor global no puede prescindir de mirar al continente europeo”.

Las proyecciones de futuro son propicias. Renta 4 ya ha hecho operaciones cruzadas muy interesantes entre inversiones chilenas y Europa, como por ejemplo una Socimi con el ciento por ciento de capital chileno al mercado español, y una operación crossborder entre una compañía chilena y otra hispana.

“Nuestro objetivo en Chile es entrar más en gestión patrimonial. Es algo que requiere más tiempo. Por nuestra experiencia y trayectoria nos vemos capacitados para ingresar en todo lo que es banca de inversión, que significa banca con empresa, de financiación, de emisión de bonos, de emisión de acciones, de asesoramiento en ope-

raciones de fusión, de compra, de ampliación de capital, entre otras. Si bien lo hacemos, queremos hacerlo mucho más y con más fuerza. No queremos limitarnos a ser un operador de bolsa. Ese ha sido el inicio en este país que tan bien nos ha acogido, pero nuestra vocación es evolucionar a ser una entidad bancaria (hoy acá aún somos corredora), que ofrezcan una gama muy completa de servicio de inversión al ciudadano chileno, que cada vez exige más y más”, explica Ureta.



En estricto rigor, Renta 4 es un banco, pero a la vez no. Si bien en 2012 empezó a operar en España como tal, pese a ser banco ha optado por mantener su oferta de servicios especializados en asesoramiento, gestión patrimonial e intermediación en el mercado de capitales. La nomenclatura es una formalidad que les permite explicar mejor a los inversores internacionales, el concepto de Sociedad de Valores, que no es homologable fuera de España. “Allá somos un banco especializado en gestión patrimonial, en mercados de capitales y en servicios corporativos. No hacemos hipotecas, no hacemos financiación al consumo, no hacemos nóminas... pero somos un banco. Y eso un inversor internacional lo entiende mucho mejor que el concepto Sociedad de Valores”, dice el Presidente.

Pero el hecho de ser banco no fue la palanca del crecimiento. Renta 4 Banco consiguió acercar el mundo a sus inversores a través de la innovación tanto en productos y servicios como en tecnología.

“Internet nos permite beneficiarnos de una gran eficiencia de costos y de un canal de acceso del cliente para contratar los productos y servicios financieros esté donde esté, un tema importante para una empresa como Renta 4, que ni tiene ni va a tener nunca una red de oficinas tan tupida como la banca comercial. Además, nos permite abrirnos a los mercados internacionales de forma muy operativa”, dice Ureta.

La entidad entendió de manera especial, que debía desarrollar su plataforma tecnológica para garantizar a sus clientes el acceso a prácticamente todos los mercados del mundo, con una oferta amplia de servicios de inversión que



antes no existía, y de manera sostenible.

Los efectos fueron inmediatos. Gracias a la web, la compañía pudo operar con eficiencia en los mercados internacionales, considerando que hoy más del 50 por ciento de las operaciones de Renta 4 se realizan en mercados no españoles. La introducción de las nuevas tecnologías provocó el cambio radical del perfil de clientes.



El 27 de octubre de 1986 quedó marcado en la historia de los mercados bursátiles. Ese día, Londres fue el epicentro del llamado “Big Bang”, una reforma que trajo consigo una revolución para los mercados bursátiles y financieros y que acabó con el monopolio del Lon-

1989

Renta 4 se constituye en Sociedad de Valores y Bolsa.

1999

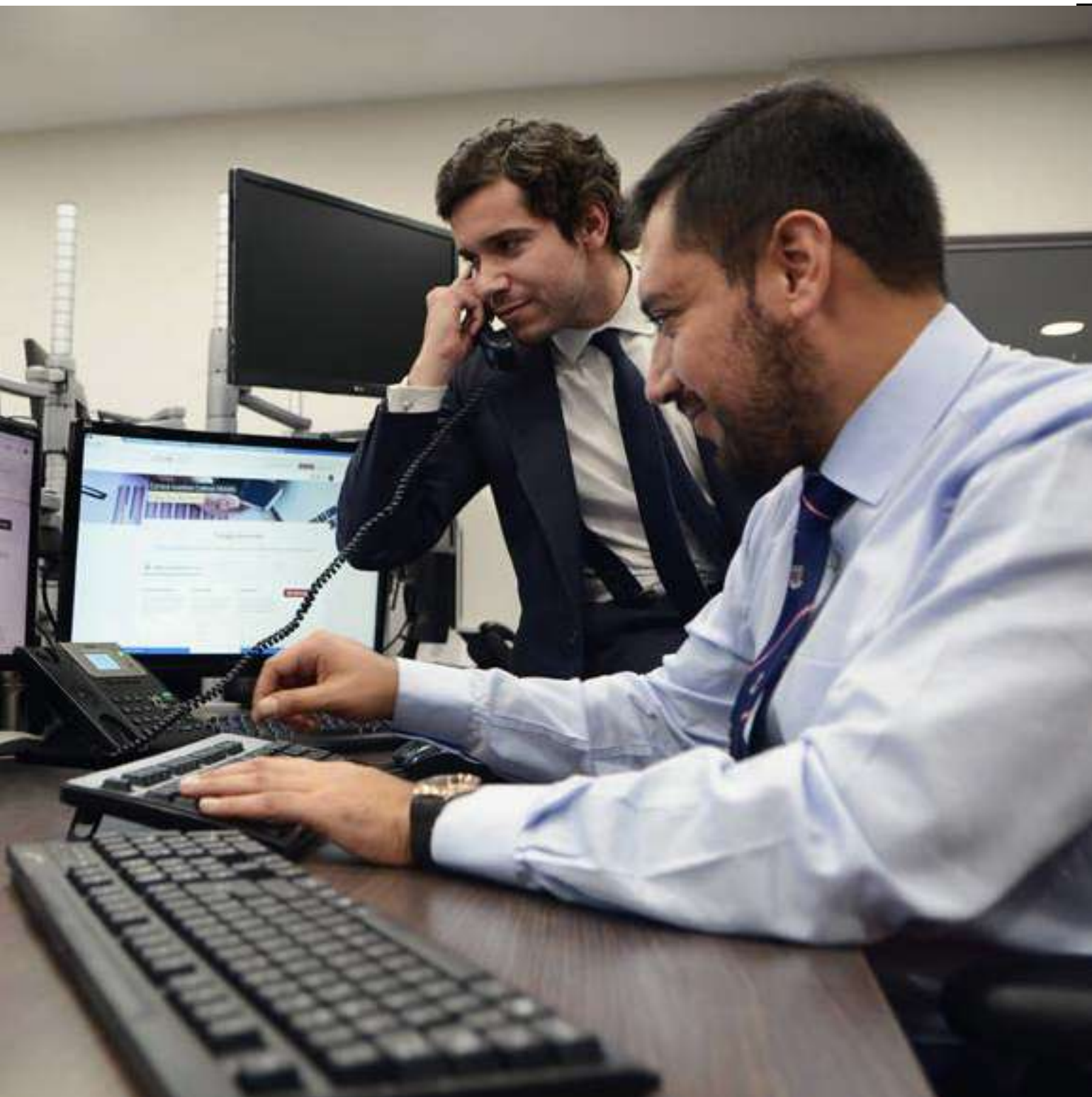
Se toma la decisión de implantar una página web transaccional y se lanza Renta4.com, una plataforma online para contratar los productos y servicios financieros.

2007

Renta 4 se convierte en la primera empresa española de servicios de inversión en cotizar en el mercado bursátil.

2012

Empieza a operar como primer banco español especializado en el asesoramiento, gestión patrimonial e intermediación en el mercado de capitales.



Renta 4 ha sido la única Sociedad de Valores y Bolsa española nacida con la reforma mercantil y financiera abocada al capital extranjero, que permitió modernizar los mercados españoles y ponerlos a la altura de Londres, Nueva York o Fráncfort.

don Stock Exchange en el negocio de acciones y permitió a otras instituciones del extranjero operar como bancos mercantiles y agentes de Bolsa.

Estos cambios en la situación del mercado propiciaron la desaparición de la habitual figura del Agente de Cambio y Bolsa y el surgimiento de sociedades especializadas y capaces de intermediar en los mercados financieros, con la canalización de operaciones, los servicios de gestión patrimonial y el asesoramiento corporativo

en los mercados de capitales.

En aquella época, Juan Carlos Ureta era abogado economista, pero con el cambio que habían experimentado los mercados entendió que era el momento de llevar a la práctica un modelo que acercara las posibilidades de inversión al ciudadano. Junto a un grupo de socios, Ureta formó en Madrid la compañía Renta 4, cuya primera actividad fue la colocación de Letras del Tesoro, en un momento en que el Tesoro Público —que buscaba que sus productos

fueran conocidos y difundidos entre el público— empezaba a crear un mercado de Letras y Bonos del Tesoro minorista.

“Esta primera orientación hacia el mercado minorista marcó la trayectoria empresarial de Renta 4, que siempre ha estado muy enfocada en el inversor final. De hecho, hoy nuestra cartera de clientes está constituida en su mayor parte por inversores finales y no por inversores institucionales”, dice el Presidente de Renta 4, al recordar los orígenes de la compañía.